



Die RessourcenReich GmbH betreut im Auftrag namhafter Kunden Vertriebs- und Kommunikationskanäle. Wir bringen Marken, Produkte und Unternehmen ins Gespräch und damit zum Wachsen. Mit innovativen Konzepten im Imagemarketing, mit eigenen Außendienststrukturen, mit Zugängen zu neuen Vertriebskanälen begleiten wir innovative Produkteinführungen ebenso wie komplexe, internationale Strukturen im Full Service. Hohe Qualität und hohe Lösungskompetenz sind hierbei der Anspruch an uns selbst. Der Erfolg der RessourcenReich GmbH beruht wesentlich auf der Begeisterung und dem Engagement seiner über 100 Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter.

Für den Distributionsaufbau unseres Kunden **im Bereich der Energie- und Wassertechnik** suchen wir **deutschlandweit** zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen

Sales Manager (m/w)

Deine Aufgaben:

- Telefonische Beratung der Kunden sowie direkte Betreuung beim Kunden vor Ort
- Neukundenakquise und –bindung durch die Repräsentation der Marken unseres Kunden
- Distribution und optimale Platzierung der Kundenmarke
- Eigenständige Vertragsverhandlung bei der Umsetzung von zentral geplanten Verkaufsaktivitäten
- Direkter Aktionsverkauf sowie Trend- und Marktbeobachtung

Dein Profil:

- Erfolgreich abgeschlossene Ausbildung im technischen Umfeld
- 1-3 Jahre Berufserfahrung im Vertriebsinnen und -außendienst, gerne im technischen Umfeld
- Sichere Kenntnisse in MS Office und ein Führerschein der Klasse B
- Ausgeprägte Akquisestärke, selbstbewusste Persönlichkeit mit Verantwortungsbewusstsein und Hands-on-Mentalität
- Leidenschaft für technische Komponenten und den direkten Kundenkontakt in Verbindung mit starken Kommunikations-fähigkeiten

Wir bieten:

- Einen renommierten Kunden mit starker Marke
- Ein innovatives Arbeitsumfeld in Verbindung mit einem Firmenfahrzeug (auch zur privaten Nutzung), Tablet und Mobiltelefon
- Eine angemessene, der Position entsprechende, Vergütung

Interesse?

Dann freuen wir uns auf Deine Unterlagen inklusive der Angabe Deiner Gehaltsvorstellung und dem **frühestmöglichen Starttermin** per Email an Linda Mutz unter: karriere@re-re.de